

LOS MEJORES

Abogados-
Empresarios

DE MÉXICO

Hola
Emprendedor

Agosto • 2021



Directora editorial
Daniela García

Comité editorial
Karla C. Quijano Anselmo
Vania L. Fuentes Aguilar

Diseño editorial
Alejandra Mosqueda
Ugalde

Diseño de portada
Alejandra Mosqueda
Ugalde

Ilustración página 28
Gabriel Quijano González

Publicidad
Daniela Serrano

Relaciones públicas
Alejandra Pérez

Marketing
RED RED

Esta publicación no comparte necesariamente las opiniones expresadas en los artículos de la misma. Prohibida la reproducción total o parcial sin la autorización expresa del editor.

Hola,

queridos lectores.

Bienvenidos a la experiencia *Hola Emprendedor*, la revista enfocada en reconocer el talento de empresarios-abogados de nuestro país.

En este número especial "Los mejores abogados-empresarios de México", nos dimos a la tarea de presentar los perfiles de aquellos profesionistas que merecen ser reconocidos por su dedicación y esfuerzo.

Sabemos que en el mundo de los negocios hay una regla:

"Detrás de todo gran empresario hay un gran abogado".

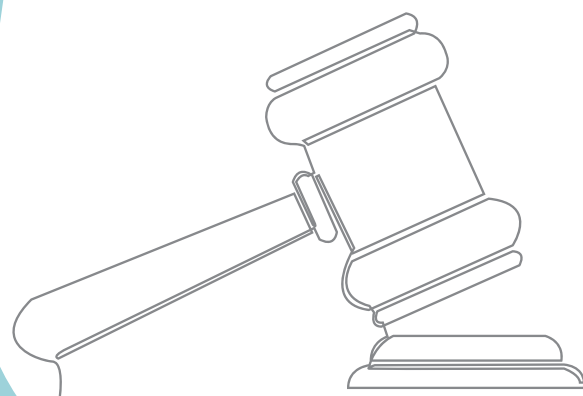
Ellos están detrás de los negocios más exitosos, de las grandes empresas nacionales e internacionales, en las cuales se depositan millones de dólares anuales con la seguridad de que logren el éxito.

Son grandes abogados y empresarios de México.

A través de nuestras páginas, conocerás las inspiradoras historias de los abogados que están al frente de importantes empresas en el sector legal.

¡Bienvenidos!

Daniela C. García Ramos
Directora editorial



Reconocimiento a tu historia como abogado-empresario





Samuel Capdevielle González

Firma: CAHEN & Asociados

— Socio —

Sectores: Proyectos Agrícolas, Inversiones Extranjeras y Fundaciones.
Principales industrias: Derecho Corporativo, Derecho Fiscal Hacendario, Propiedad Intelectual, Litigio y Amparo, Contabilidad y Contratos.

Presentación:

Semblanza

El Licenciado Samuel Capdevielle es socio fundador de la firma CAHEN & Asociados, especialista en Derecho Corporativo Integral, Compliance, Fiscal, Financiero y Propiedad Intelectual.

Es egresado de la Licenciatura en Derecho por la Universidad La Salle, obtuvo el promedio meritorio y el reconocimiento de los mejores promedios de su generación. De igual forma, cuenta con una especialidad en Derecho Empresarial por la Universidad Nacional Autónoma de México y, próximamente, con una maestría en Derecho Corporativo por la Universidad Panamericana.

Su especialización laboral se enfoca a todo lo relacionado con el Derecho Corporativo, Gobierno Corporativo, Cumplimiento Normativo (Compliance), Fusiones y Adquisiciones (M&A), Liquidaciones y Escisiones de empresas, entre otros. De igual forma, es experto en estrategias de Propiedad Intelectual, sobre Registro y Obtención de Marcas, Patentes, Avisos comerciales y Derechos de Autor, así como todo tipo de estrategias y resoluciones en esta materia.

Ha sido reconocido por diversos medios y el gremio legal, quienes le han otorgado el premio en el *ranking* "Los Mejores Abogados en México" por tres años consecutivos (2019-2021).

Agradecimiento y bienvenida al Lic. Ruíz por la entrevista:

Preguntas

Licenciado, ¿podría platicarnos sobre su trayectoria como abogado?

Soy egresado de la Universidad La Salle, desde semestres muy bajos, empecé a trabajar como pasante en un grupo empresarial muy fuerte en México. En la política, me desarrollé aproximadamente 4 años; como pasante, fui avanzando en posiciones hasta ser coordinador jurídico. Justamente, cuando terminé la carrera, decidí emprender por mi cuenta en el despacho donde me encuentro actualmente, en ese

momento, era Capdevielle Hernández y Asociados. Empezamos los 3 socios fundadores y, de ahí a la fecha, me he desarrollado profesionalmente.

Sabemos que, como abogado, trabaja con múltiples sectores económicos, pero ¿hay algún sector económico específico en el que usted se haya especializado?

Un sector especializado podría ser en las empresas o proyectos agrícolas. Estamos muy enfocados en ese sector y en el tema de inversiones extranjeras. Nosotros asesoramos en el ramo de donatarias autorizadas o las llamadas fundaciones. Es algo fuerte que tenemos aquí en el despacho, estos 3 sectores son los más importantes que atendemos.

A lo largo de su trayectoria profesional, ¿cuál podría decir que ha sido su mayor satisfacción como abogado?

Mi mayor satisfacción, más que como abogado, es como un prestador de servicios. El 99.99% de los clientes que llegan con nosotros están desde el inicio del despacho. Entonces, esa continuidad para mí es una gran satisfacción y me da mucha tranquilidad porque eso se refleja básicamente en que estamos haciendo las cosas bien en prestar un servicio profesional e integral.

¿Por qué decidió formar parte de una firma independiente y convertirse en empresario?

No tengo una respuesta específica, creo que es algo que se lleva en el ADN, el hecho de querer crear las cosas, avanzar, picar piedra, ser tu propio jefe y, sobre todo, de trazar la línea profesional que va a seguir hacia donde quieren llevar sus actividades. Siendo honesto, desde que inicié la carrera, mi objetivo siempre fue ser independiente y tener un despacho propio.

¿Qué tan difícil fue pasar de abogado a empresario?

Mucho, la realidad es que la seguridad económica que te da el trabajar en algún otro despacho o trabajar en alguna empresa te da ciertas comodidades y a lo mejor, en cierto punto, también desarrollo profesional. Empezar a armar su propio camino es muchísimo más complicado. Literalmente, yo empecé el despacho como socio fundador en el comedor del departamento [donde] yo vivía, ahí tenía mi computadora, tenía una impresora

con escáner y eso era todo. Yo contaba con la seguridad de un grupo empresarial que me daba prestaciones, que me daba un sueldo fijo, que me daba bonos, que me daba la posibilidad de ser director jurídico, etc. En algún momento, me daba muchas cosas y, sobre todo, tranquilidad económica, que es lo que todos buscamos, pero nunca fue mi objetivo realmente esa tranquilidad económica, siempre me he considerado una persona de retos, entonces sí, sí fue complicado.

¿Qué cree usted que se requiere para ser un buen empresario en el sector de servicios jurídicos?

Muchas cosas, pero yo te diría que principalmente constancia y profesionalismo. El profesionalismo es importante porque el mismo cliente se da cuenta de cómo haces las cosas, y la constancia, porque esto no se construye en un día, y, así como puede haber rachas buenas, puede haber rachas malas; pero la constancia siempre debe prevalecer y la motivación debe de estar presente. Por último, te diría que el trazar objetivos fijos, tanto a corto, mediano y largo plazo, es una clave muy importante.

¿Cree que los abogados en México están preparados para convertirse en empresarios?

No, la realidad es que no. Por lo menos el 95% de los abogados en México no están preparados ni tampoco quieren ser empresarios. La realidad es que no está en el ADN del abogado. Una empresa como tal debe de tener procesos, política, objetivos a corto y mediano plazo, debe tener presupuestos bien definidos y en estricto sentido.

Sabemos que el éxito de los empresarios radica en múltiples factores, uno de ellos es su abogado. Consideramos que, por tal motivo, usted es también un magnífico empresario, bajo esta premisa, la pregunta es la siguiente:

¿Cuál ha sido su mayor satisfacción como empresario?

Como empresario, creo que la mayor satisfacción es que hoy tenemos una organización que está bien estructurada, tiene un organigrama que tiene políticas, tiene sus procesos de Atención al Cliente y eso se ve reflejado siempre. Hay muchos distintivos o reconocimientos que nos han dado en diferentes publicaciones, hemos estado 4 años seguidos dentro del *ranking*

de despachos en México, es un *ranking* de 15 000 firmas y aparecemos 200. Toda esa parte es muy grata para uno como empresario, emprendedor.

¿Cuál considera que es su principal logro empresarial?

Creo que [el que] nos hayan buscado de proyectos de inversión extranjera agrícolas, cuyos montos ascienden a una inversión de más de 14 000 millones de pesos, y el que confíen en nosotros. Además, que estemos como su área jurídica externa día con día ayudándoles de la mano trabajando, ha sido muy satisfactorio.

¿Cuál considera que es su principal logro personal?

Ser socio fundador y continuar en una firma que tiene 8 años de su creación y el haber logrado mantenerla después de obstáculos muy importantes. Yo jamás quité el dedo del renglón y jamás busqué otra salida ni cuando estuvimos mal. El decir que soy socio fundador de un despacho que yo inicié y que además se encuentra bien posicionado es un gran logro.

¿Qué ha significado formar parte de una gran empresa como es la firma Chen Capdevielle Hernández / Asociados?

Significa una gran responsabilidad al ofrecer un servicio especializado a los clientes; nuestra palabra, y las recomendaciones o la asesoría que damos, siempre conlleva una responsabilidad.

¿Cuál es el futuro de la empresa Chen Capdevielle Hernández / Asociados?

Desde el año pasado, venimos declarando algunas estructuras y salida de socios y, este año, la entrada de nuevos socios que implican la apertura de áreas del derecho que no manejamos. Con esta incorporación, [los socios] tienen un gran experticia y carrera. Estamos buscando ver temas de litigio, amparo, contabilidad, declaraciones fiscales, impuestos y todo para las empresas que se acercan a nosotros.

Además de ser empresario en el área de servicios jurídicos, ¿tiene la intención de participar como empresario en otro sector económico o industrial?

Sí lo he pensado y he tenido ofertas de inversión en temas restauranteros, incluso también agrícolas, pero creo que no es el momento para mí, en lo personal, de desviar mi atención.

Despedida y cierre:

Comentario de despedida por parte del Lic. Capdevielle González.

Primero que nada, muchas gracias a ustedes por el espacio para platicar. Alguna recomendación creo que sería el tener objetivos claros y saber hacia dónde vas, en cualquier tipo de actividad profesional siempre es muy importante trazar muy bien los objetivos. Porque inclusive, al primer obstáculo muchos cometen el error de decir "no se pudo" y tienen radicalmente un ocio. El éxito es algo que se estudia a base de un camino lleno de piedras y con los pies sangrados.

Lo que hagan, háganlo felices, y no lo verán como trabajo, sino como satisfacción personal. 🙌

Agradecemos su tiempo y el espacio que nos brindó para reconocer su trayectoria, asimismo, le agradecemos la información que amablemente nos ha compartido.

Esto fue Entrevista con el Lic. Capdevielle González para el número especial "Los mejores abogados-empresarios de México".

